**Minutas de Reuniones**

**Minuta de Reunión 1 – Kick-off del Proyecto**

**Asistentes:**

* Cliente: Javier Torres, Director comercial TuFi Store
* Equipo de desarrollo: Denise Villafana, David Villafana.

**Temas tratados:**

* Presentación del proyecto *TuFi Store*
* Validación del objetivo general (venta de figuritas repetidas)
* Alcance del MVP (sin integración de pagos en esta etapa)

**Definiciones:**

* Se validó el enfoque del MVP con funcionalidades clave: búsqueda, publicación de figuritas, mensajería entre usuarios.
* El cliente sugiere especial foco en la experiencia móvil.
* Se propone una solución de contacto directo entre compradores y vendedores.

**Minuta de Reunión 2 – Validación de Historias de Usuario**

**Asistentes:**

* Cliente: Javier Torres, Director comercial TuFi Store
* Equipo de desarrollo: Denise Villafana, David Villafana.

**Temas tratados:**

* Revisión y validación de las 20 Historias de Usuario propuestas.
* Discusión sobre los filtros de búsqueda y perfil de usuario.

**Comentarios del cliente:**

* Le parece clave poder marcar una figurita como "vendida" manualmente.
* Aprueba la mensajería interna como mecanismo de contacto.
* Le preocupa la seguridad de datos de los usuarios menores: se acordó que no habrá campos sensibles ni públicos más allá del nombre.

**Definiciones:**

* HU validadas sin modificaciones.
* Se da visto bueno para avanzar con diseño de pantallas y simulación de flujo.

**Minuta de Reunión 3 – Validación de Especificaciones y Estimaciones**

**Asistentes:**

* Cliente: Javier Torres, Director comercial TuFi Store
* Equipo de desarrollo: Denise Villafana, David Villafana.

**Temas tratados:**

* Presentación de la especificación funcional de cada HU
* Justificación de Story Points asignados
* Revisión de campos y pantallas

**Comentarios del cliente:**

* Le parece bien que la estimación esté pensada en función del impacto y complejidad.
* Sugiere priorizar funcionalidades como la carga y búsqueda de figuritas por encima de edición de perfil.

**Definiciones:**

* Se mantiene la estimación y estructura actual.
* Se reorganizan prioridades de las HU en el backlog para el primer milestone.

**Minuta de Reunión – Validación del Milestone 1**

**Asistentes:**

* Cliente: Javier Torres, Director comercial TuFi Store
* Equipo de desarrollo: Denise Villafana, David Villafana.

**Objetivo de la reunión:**

* Presentar el avance del Milestone 1 correspondiente al módulo de registro e inicio de sesión de usuarios.
* Recibir validación del cliente y registrar feedback.

**Entregables presentados:**

1. **HU05 – Registro de usuario:**
   * Formulario funcional con campos de nombre, email y contraseña.
   * Validaciones básicas implementadas.
2. **HU06 – Inicio de sesión:**
   * Lógica de autenticación simulada.
   * Manejo de errores por credenciales incorrectas.
3. **HU07 – Edición de perfil:**
   * Vista de edición con foto, nombre y biografía.
4. **HU08 – Visualización de perfil público:**
   * Página accesible por otros usuarios con datos básicos.

**Comentarios del cliente:**

* **General:** Satisfacción con el diseño simple y la navegación fluida.
* **Feedback específico (cambio menor):**

Sugiere reemplazar el texto del botón “Registrarse” por “Crear mi cuenta” para hacerlo más accesible, especialmente pensando en chicos y adolescentes que quizás no interpretan tan fácilmente el término "registrarse".

**Decisiones tomadas:**

* El equipo acepta el cambio como menor.
* Se crea una tarjeta Trello con etiqueta Cambio menor.
* El cambio será implementado y reflejado para la próxima reunión.
* No requiere cambio en estimación ni afecta cronograma.

**Próximos pasos:**

* Iniciar trabajo sobre Milestone 2.
* Validar flujo de carga y edición con nuevo set de datos de prueba.

**Minuta de Reunión – Ajuste de Metodología por Riesgo Legal**

**Participantes:**

* Cliente: Javier Torres, Director comercial TuFi Store
* Equipo de desarrollo: Denise Villafana, David Villafana.

**Objetivo de la reunión:**

* Analizar el impacto del riesgo legal surgido respecto a los derechos de comercialización de figuritas.
* Evaluar la continuidad del desarrollo de *TuFi Store* y definir ajustes metodológicos.

El cliente informó que recibió una advertencia informal por parte de un representante de una editorial que imprime álbumes licenciados (como Panini o Topps).

Se considera que la plataforma podría ser interpretada como una forma de reventa no autorizada de propiedad intelectual, aunque solo opere con figuritas repetidas entre particulares.

**Riesgos identificados:**

* Potencial carta documento por violación de derechos de imagen/marca.
* Imposibilidad de sostener el desarrollo iterativo mientras se espera la respuesta legal.
* Necesidad de documentar el alcance funcional con precisión para limitar riesgos.

Se decide pausar el desarrollo ágil con Scrum y Kanban, y adoptar un enfoque más controlado mediante una metodología tipo Waterfall, al menos hasta resolver los aspectos legales.

Es esencial contar con una **documentación completa previa al desarrollo**, para compartir con abogados y posibles licenciatarios.

Se requiere una planificación cerrada y validaciones previas a cada fase para mitigar riesgos.

**Próximas acciones:**

Suspender la iteración en Trello y establecer fechas fijas de revisión por etapa.